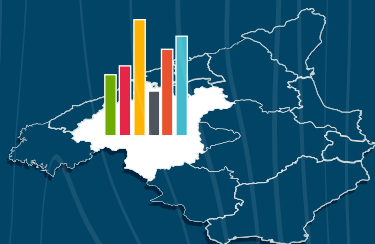


Madera de Castilla y León

BOLETÍN TRIMESTRAL



Portal de datos forestales de Castilla y León

Servicio ofrecido por

cesefor
CORAZÓN FORESTAL, espíritu investigador

NOS
IMPULSA

Junta de
Castilla y León

NEWSLETTER

9

4 TRIMESTRE 2025

[EDITORIAL](#), Página 2

[ENTREVISTAS A EMPRESAS DEL SECTOR](#) Página 4
Marino de la Fuente S.A. y Marcos Martínez Minguela, S.A.

[EL PORTAL DE DATOS FORESTALES DE CASTILLA Y LEÓN](#), Página 8
Datos forestales de la provincia de León

[LAS EMPRESAS FORESTALES EN CASTILLA Y LEÓN](#) Página 10
Esta sección analiza las empresas forestales de León

[EL PARLAMENTO EUROPEO APRUEBA CAMBIOS PARA FACILITAR LA APLICACIÓN DEL EUDR](#), Página 12
Qué cambia con el reglamento (UE) 2025/2650 y cómo afecta a la cadena de valor

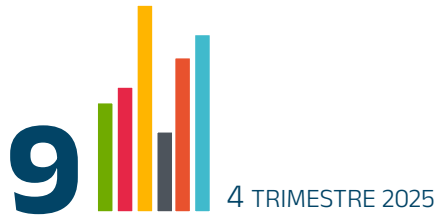
[COMERCIO EXTERIOR DE PRODUCTOS DE MADERA](#), Página 16
Exportaciones e importaciones de los productos de madera en Castilla y León, y en España

[EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE PRODUCTOS DE MADERA](#), Página 17
Resultados de la encuesta sobre precios trimestrales de la madera en rollo

[NOTICIAS DESTACADAS DEL SECTOR](#), Página 18
Revista de prensa del trimestre

Madera de Castilla y León

NEWSLETTER

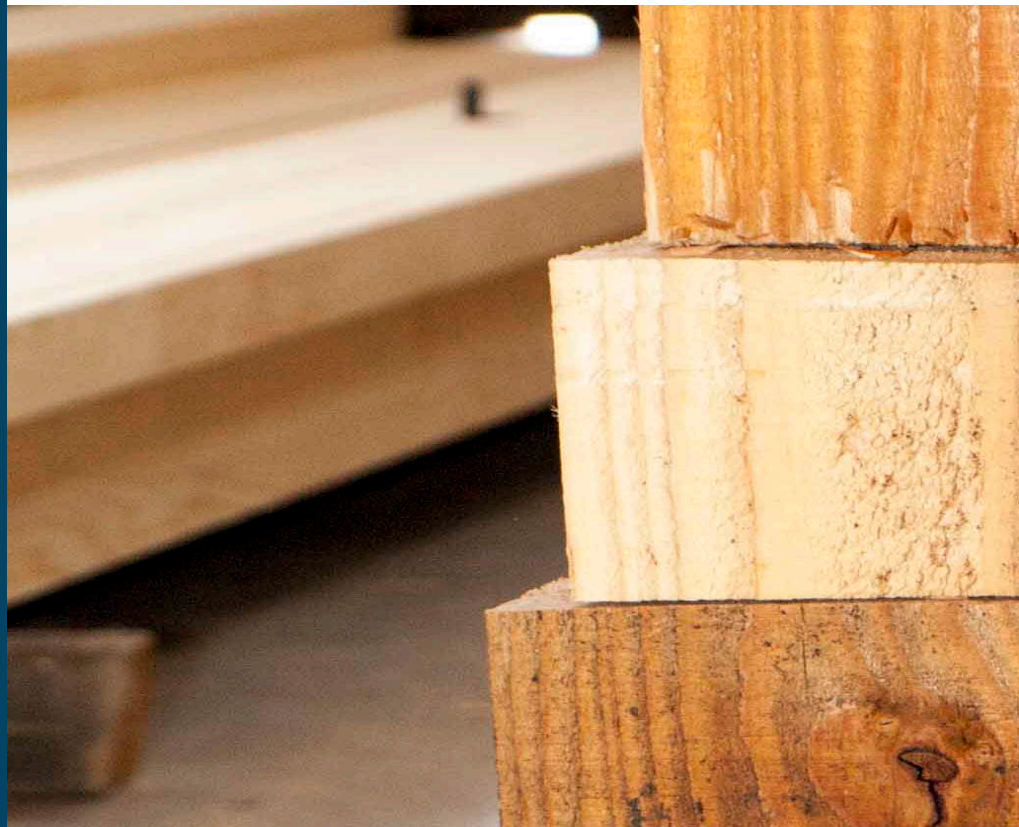


EDITORIAL

El inicio de 2026 ha dejado una imagen clara del **momento que atraviesa el sector forestal-madera de Castilla y León**. El desayuno informativo celebrado el 13 de enero en Valladolid, convocado por la **Mesa Intersectorial de la Madera de Castilla y León**, sirvió para situar en primer plano una realidad que el sector viene advirtiendo desde hace tiempo: la Comunidad dispone de **recurso, tejido industrial y conocimiento técnico**, pero sigue arrastrando **bloqueos estructurales** que frenan su desarrollo. En ese encuentro se puso sobre la mesa una paradoja difícil de ignorar: mientras el bosque crece y la industria mantiene un peso económico y territorial relevante, una parte sustancial de ese potencial continúa **sin movilizarse**.

Este número del boletín **Madera de Castilla y León** reúne precisamente algunos de los indicadores y análisis necesarios para entender ese contexto. En esta edición destacan las entrevistas a empresas del sector, el análisis del tejido empresarial de la provincia de León y una nueva sección dedicada a los cambios en la aplicación del **Reglamento Europeo contra la Deforestación (EUDR)**.

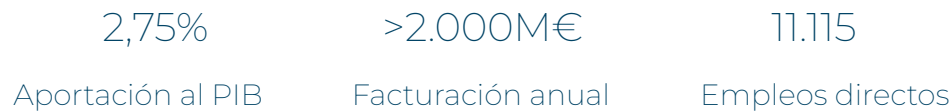
El boletín incluye además los datos actualizados de comercio exterior, la evolución de precios de los productos de madera, el resumen provincial del Portal de Datos Forestales de Castilla y León y una selección de noticias sectoriales. Las entrevistas a **Marino de la Fuente S.A.** y **Marcos Martínez Minguela, S.A.** ofrecen una visión directa y práctica sobre el momento actual del mercado, marcada por la planificación, la calidad de las materias primas, la inversión en maquinaria y la adaptación a una demanda cada vez más exigente.



INDICADORES CLAVE DEL SECTOR FORESTAL-MADERA EN CASTILLA Y LEÓN

Los datos presentados en el reciente desayuno informativo de la Mesa Intersectorial de la Madera reflejan con claridad la situación del sector: un recurso en crecimiento, una base industrial consolidada y un potencial económico y territorial que sigue infrautilizado.

Peso real de sector: economía y empleo



La industria de los pueblos



Impacto social

- Fijación de población rural mediante empleo industrial estable
- Mantenimiento de infraestructuras rurales

El gigante biológico: recurso estratégico



El bosque olvidado: recurso infrautilizado

Solo se aprovecha el 35% del crecimiento anual de madera



La media europea es del **67%**. Movilizar hasta el 60% podría **uplicar el empleo directo**.

Monte privado: stock dormido

>40 millones de m³ en fincas privadas sin gestión. Minifundismo extremo (<1,5 ha) y hasta un **30% de propietarios desconocidos**.

ENTREVISTA



Marino de la Fuente S.A. es una empresa especializada en la importación, transformación y comercialización de madera y derivados, con un modelo claramente orientado al valor añadido a través del tratamiento y la mejora del producto. En un mercado que ha evolucionado desde soluciones tradicionales hacia propuestas más funcionales y dinámicas, la empresa identifica la digitalización y el mecanizado como dos de los principales retos y oportunidades del sector.

Desde su posición como distribuidor, ¿cómo describiría el momento actual del mercado de la madera y los tableros? ¿Qué señales del día a día del almacén le parecen más claras?

Cabe puntualizar que nosotros somos principalmente importadores y transformadores de madera.

Ofrecemos al mercado productos con los mejores tratamientos, contamos con secaderos propios y entregamos madera cepillada de calidades muy altas. Si bien también realizamos distribución, nuestro enfoque principal está en la transformación y en aportar valor al producto, garantizando siempre la máxima calidad a nuestros clientes.

La demanda de madera y productos derivados está ligada directamente al sector de la construcción.

En España la construcción experimenta crecimiento, aunque con presiones como costes más altos y requisitos ambientales, lo que impulsa la demanda de productos como tableros, paneles y madera estructural para obra nueva y rehabilitación.

Tendencias en productos derivados: A nivel global, los tableros contrachapados, MDF, HDF y otros paneles muestran proyecciones de crecimiento gracias a su uso en mobiliario, interiores y construcción ligera.

Productos especializados como *finger-joint* de pino o tableros con acabado melamínico también están siendo impulsados por proyectos de renovación y sostenibilidad.

¿En qué gamas están notando más fricción de suministro? ¿Se trata más de disponibilidad, de calidad o de plazos?

Observamos una tendencia creciente hacia la demanda de productos más fáciles y rápidos de montar. No obstante, sigue existiendo un perfil de profesional que prioriza la calidad y busca realizar trabajos duraderos y bien ejecutados.

Nuestra diferencia y nuestro compromiso están siempre ligados a la calidad de los productos que ofrecemos. Aunque contamos con un amplio abanico de soluciones en madera y derivados, nuestra recomendación se orienta siempre hacia materiales que garanticen mejores prestaciones, mayor durabilidad y un acabado profesional.

Asimismo, venimos detectando una escasez de buenos profesionales de la madera. Se trata de un oficio con grandes oportunidades actualmente. Un carpintero bien formado, que conoce el producto y sabe trabajarlo correctamente, tiene una alta demanda y, en muchos casos, no da abasto ante el volumen de trabajo existente.

¿Cómo está siendo la evolución de precios en madera aserrada/cepillada y en tableros? ¿Dónde ve más volatilidad y cómo lo están gestionando en compras y stock?

Nosotros no percibimos fricción en este sentido; lo que debe entenderse es que la madera es una materia prima limitada, cuya disponibilidad depende de los ciclos naturales y de una gestión forestal responsable. Por ello, no siempre es posible disponer de cualquier formato, medida o calidad de forma inmediata. No obstante, esto ha sido así siempre.

En cuanto a la calidad, no hemos observado cambios significativos en los últimos 15 años. Sí, hace 40 años la situación era distinta, pero desde entonces se ha mantenido un nivel constante y elevado.

Además de la distribución, ofrecen servicios de transformación y tratamiento de la madera. ¿Qué cambios está viendo en la demanda de estos servicios? ¿Qué le está pidiendo el cliente para ajustar producto y coste?

Dentro de un mismo año, los precios pueden experimentar variaciones debido a factores externos a la madera, como conflictos internacionales o el precio del petróleo. Sin embargo, a lo largo de los años siempre ha existido esta susceptibilidad de las materias primas; esto no es algo nuevo en el sector de la madera.

Nosotros gestionamos esta situación como siempre lo hemos hecho: comprando en los momentos adecuados para obtener mejores condiciones, ajustando los volúmenes con planificación, trabajando con varios proveedores, y apoyándonos en una herramienta clave: nuestra autofinanciación.

¿Qué segmentos están tirando más ahora mismo y cuáles se están frenando?

En nuestro caso contamos con secaderos propios y aplicamos los tratamientos más innovadores y avanzados del mercado desde hace años, lo que nos permite ofrecer productos terminados de la máxima calidad, tratados y cepillados con precisión.

Este año hemos incorporado dos nuevas máquinas: una en Valladolid y otra en Santander.

- La máquina de Valladolid es una canteadora de última generación, que nos permite lograr un acabado perfecto en tableros.
- La máquina de Santander está dedicada a la madera, y nos permite terminar los productos con medidas muy

Marino de la Fuente S.A.
www.marinodelafuente.es



ENTREVISTA



Marcos Martínez Minguela, S.A. es una de las empresas de referencia en la fabricación de puertas de madera en España. Nos sentimos orgullosos de estar ubicados en Íscar, Tierra de Pinares, cuna de la carpintería en España y uno de los lugares más especializados en madera de toda Europa. Con una facturación de 19,7 millones de euros, una plantilla de 182 trabajadores y una producción anual cercana a 190.000 puertas y armarios, la compañía se sitúa entre los dos mayores fabricantes de la región y en el Top 8 nacional del sector. Integrada en el grupo francés CMAI, la empresa mantiene una fuerte orientación industrial basada en la planificación productiva, la calidad de las materias primas y la capacidad de adaptación a proyectos técnicos en vivienda y sector contract.

Como fabricante industrial de puertas técnicas certificadas, ¿cómo valora actualmente la situación del mercado de la madera y sus derivados en Castilla y León? ¿Qué elementos considera más determinantes en este momento?

La demanda de puerta técnica en Castilla León vive un momento dulce gracias a la evolución de nuevos proyectos en la región. Las inversiones en renovación de hoteles y residencial se ha acelerado desde el Covid siendo una oportunidad de mejorar la oferta para el consumidor. En particular, el dinamismo del mercado se está viendo impulsado por proyectos vinculados al sector hotelero y hospitalario, especialmente en obra nueva.

Los factores que nos están valorando son:

- La posibilidad de integrar cada vez más elementos con la puerta, el armario, paneles, suelo, todo en una decoración coordinada hace que consigamos dar el estilo que la propiedad quiere para su proyecto.
- La flexibilidad en la adaptación del producto, por medida, por acabado, por funcionalidad en un tiempo mínimo.
- Una atención personalizada desde la adaptación del presupuesto, la realización del piloto, el cumplimiento del plazo y la rapidez en dar la solución ante cualquier imprevisto en obra.

Además, en los últimos años los promotores están permitiendo cada vez más margen de personalización dentro de las promociones, lo que hace que proyectos de gran escala puedan incorporar soluciones adaptadas a cada vivienda o espacio.

En la fabricación de sus puertas técnicas (cortafuego, acústicas, térmicas, etc.), ¿cómo está siendo la disponibilidad y estabilidad de suministro de tableros, chapas y madera para bastidores? ¿Perciben cambios en calidad, homogeneidad o condiciones de compra?

Al trabajar con proveedores de primera línea, sus procesos de aseguramiento de calidad nos permiten utilizar materias primas estables y con suministro garantizado, por lo que no percibimos cambios que influyan de forma negativa en nuestro proceso y en la calidad que garantizamos a nuestros clientes.

El trabajo continuo del equipo con estos proveedores hace que mejoremos y les hagamos mejorar tanto en el material que compramos como en el uso que realizamos sobre el mismo.

En nuestro caso, además, la pertenencia al grupo industrial francés CMAI nos permite trabajar con volúmenes de compra elevados y una red de proveedores consolidada, lo que contribuye a reforzar la estabilidad del suministro y la competitividad en el acceso a materias primas.

¿Cómo están evolucionando los precios de los materiales de base madera que emplean en sus soluciones técnicas? ¿En qué medida estas variaciones están afectando a su estructura de costes y a la fijación de precios en proyectos de vivienda y contract?

Los precios han evolucionado de manera muy dispar durante los últimos años debido al aumento de costes laborales, la situación reciente con los aranceles, la evolución del coste de la luz y el transporte marítimo.

Obviamente este incremento de costes ha supuesto que en el mercado en los últimos 5 años de media el coste de producto se haya aumentado más de un 20% encareciendo la realización de cualquier proyecto.

En el caso de Marcos Martínez Minguela, gracias a la mejora de productividad realizada, la transmisión de precio al mercado se ha podido acotar, lo que nos permite garantizar precios con hasta 9 meses de adelanto sobre la entrega en obra prevista.

La capacidad de planificación de compras y el trabajo con volúmenes significativos también permite optimizar la relación con proveedores y reducir la exposición a fluctuaciones del mercado.

¿Hasta qué punto la situación del mercado de la madera condiciona su planificación productiva?

Somos el enlace que hace posible que la obra se pueda realizar a su tiempo. Sin duda un menor tiempo de entrega de un proveedor nos ayuda a poder ser más rápidos y flexibles para nuestros clientes, por lo que la planificación eficiente es la herramienta para responder a la necesidad que existe en el mercado.

Esta situación la gestionamos con la planificación de medio plazo, la mejora en la gestión de la información de los sistemas para interconectar los pedidos, necesidad de programación de pedidos a proveedores y gestión de recepción parcial acompañada al momento de la necesidad.

Cada vez más una gestión profesional y basada en las herramientas de control interno, ERP, etc., son vitales para ahorrar tiempos en la toma de decisiones y ser más precisos en las ordenes de petición a proveedores, donde tenemos plazos de entrega según materiales entre 2 y 14 semanas.

¿Cómo perciben la demanda de soluciones técnicas en madera? ¿Qué peso tienen hoy las prestaciones técnicas y la sostenibilidad frente al factor precio?

La madera está de moda. Cada vez los clientes finales de estas soluciones están más concienciados sobre las prestaciones ventajosas de soluciones técnicas en madera, y las prestaciones técnicas siguen siendo un factor diferencial.

La tendencia del mercado seguirá virando hacia esta posición empujando claramente hacia una mayor responsabilidad individual y colectiva, que se traduce día a día en un incremento de demanda de estas soluciones.

Es el deber de todos los que formamos el sector que sepamos comunicar las ventajas de sostenibilidad, funcionalidad, y flexibilidad que nos da el producto más natural que utilizamos en la construcción de cualquier proyecto.

Marcos Martínez Minguela, S.A.
www.mmminguela.com



EL PORTAL DE DATOS DE CASTILLA Y LEÓN



El Portal de Datos Forestales de Castilla y León (datos.pfcyl.es) recoge estadísticas y datos a nivel municipal, provincial, autonómico y nacional relacionados con la cadena de valor forestal. Esta sección resume los principales datos provinciales de **León**.

LEÓN

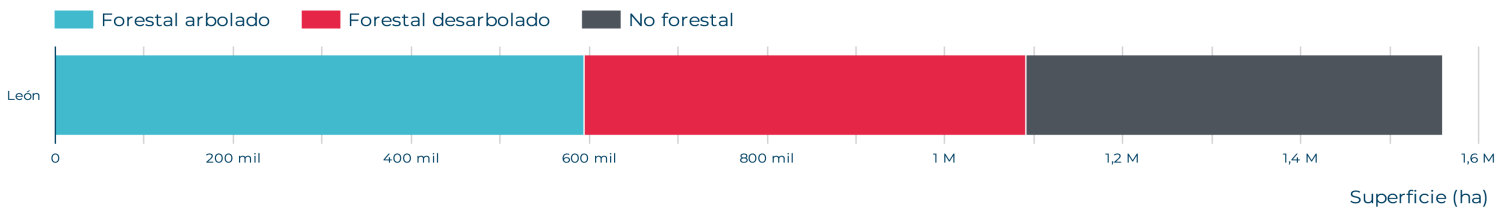
CIFRAS Y DATOS DEL SECTOR FORESTAL

Territorio forestal, productos y servicios

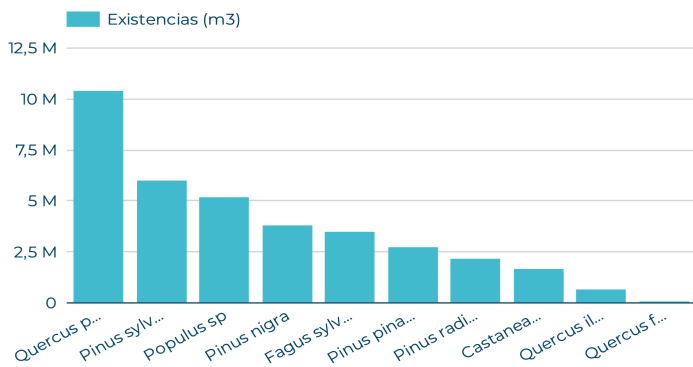
EL RECURSO FORESTAL

Superficie de la provincia según su vegetación (ha)

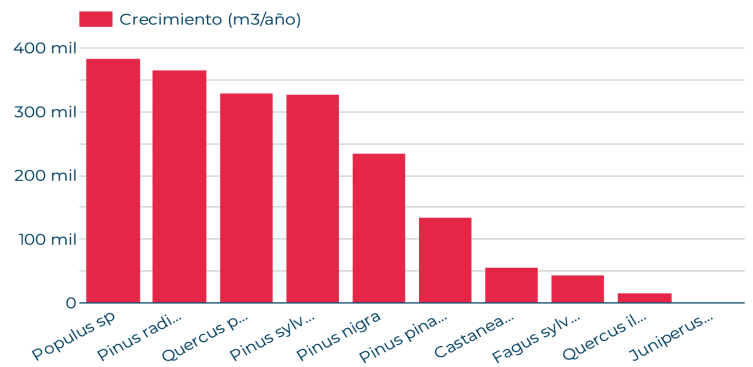
Provincia	Forestal arbolado (ha)	Forestal arbolado (%)	Forestal desarbolado (ha)	Forestal desarbolado (%)	No forestal (ha)	No forestal (%)
León	594.338	38	496.877	31	467.899	30



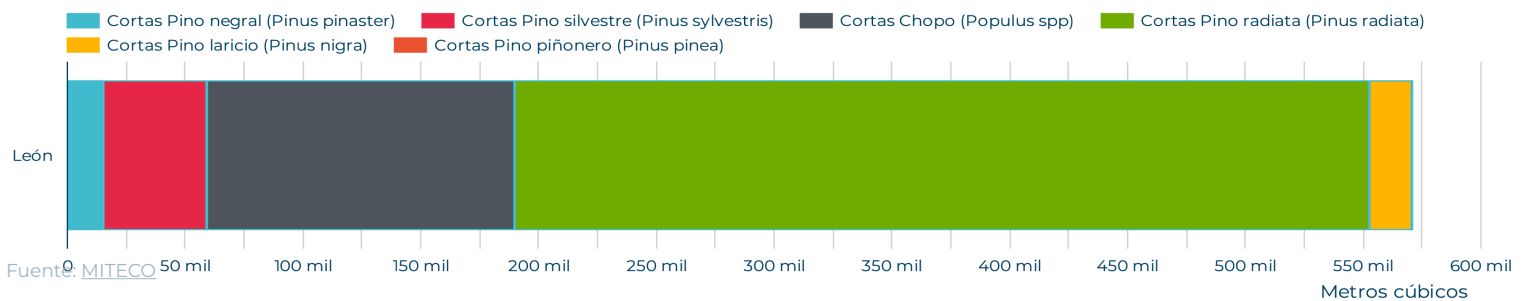
Existencias por especie (m3)



Crecimientos por especie (m3/año)



Cortas de madera por especie en 2022 (m3)



Fuente: MITECO

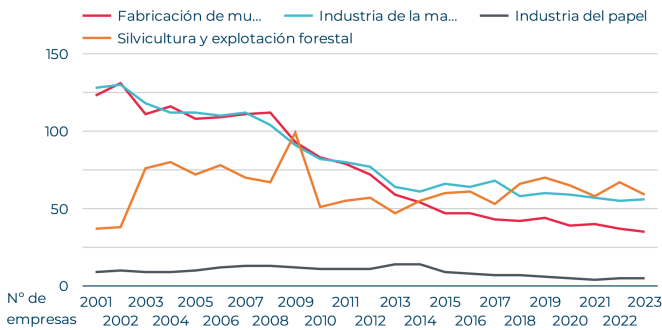
LEÓN

CIFRAS Y DATOS DEL SECTOR FORESTAL

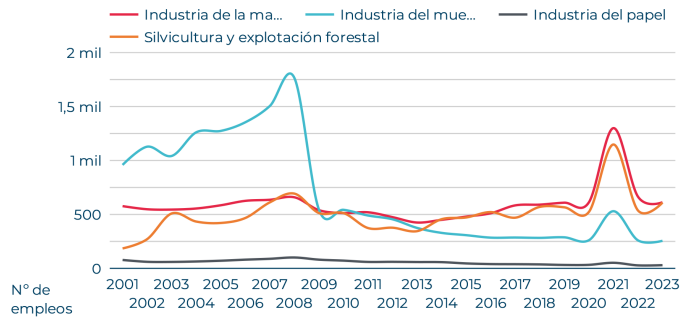
El Sector Empresarial

EMPLEO Y EMPRESA

Evolución del nº de empresas del sector forestal por tipo de actividad

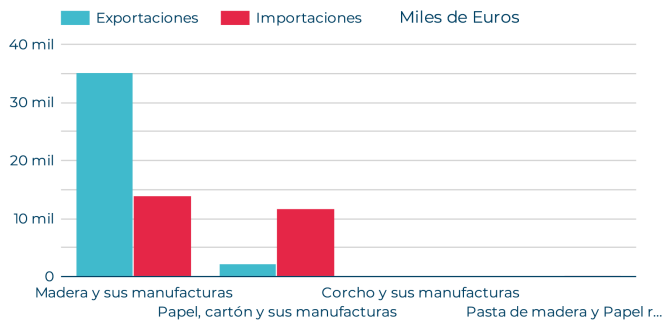


Evolución del nº de empleos en el sector forestal por tipo de actividad



COMERCIO EXTERIOR

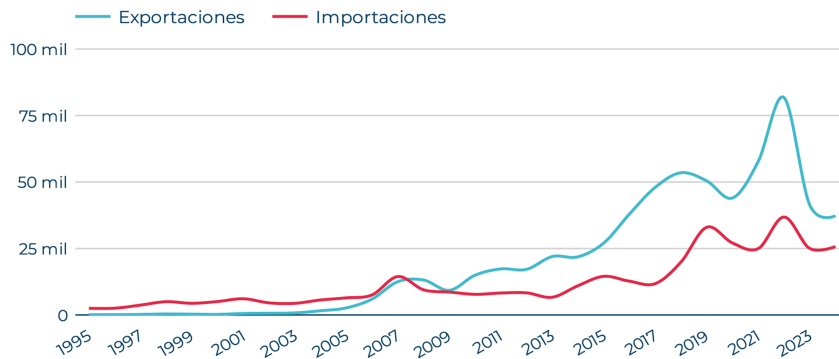
Exportaciones e importaciones del sector forestal por tipos de producto en 2025 (miles de Euros)



Producto	Importaciones (m€)
Madera y sus manufacturas	13889
Papel, cartón y sus manufacturas	11810
Corcho y sus manufacturas	42
Pasta de madera y Papel reciclado	0

Producto	Exportaciones (m€)
Madera y sus manufacturas	35183
Papel, cartón y sus manufacturas	2129
Pasta de madera y Papel reciclado	10
Corcho y sus manufacturas	3

Evolución de las exportaciones e importaciones del sector forestal (miles de €)



Fuente: DataComex.

LAS EMPRESAS FORESTALES EN LEÓN

El Portal de Datos Forestales de Castilla y León (PDFCYL) en su sección: **El Sector Empresarial** analiza los datos socioeconómicos, tipología de empresas y materias primas principales de las empresas forestales de Castilla y León. En este caso nos centramos en la provincia de **León**.

Distribución Provincial (Número de Empresas)



León cuenta con **151 empresas** del sector de la madera. 124 microempresas, 25 pequeñas, 1 mediana y 1 gran empresa.

Esto refleja un tejido muy atomizado, apoyado sobre negocios de reducida dimensión. Pese a ello, el sector alcanza **139,8 millones de euros de ingresos y 56,1 millones de valor añadido**, lo que indica una aportación económica relevante.

La lectura conjunta de los datos sugiere que, aunque la base empresarial es muy pequeña, las empresas de mayor tamaño concentran una parte importante de la capacidad económica.

El sector genera en León **1.214 empleos**, con una media de **8,07 trabajadores por empresa**. Es una cifra coherente con una estructura dominada por pequeñas unidades productivas, pero que aun así sostienen un volumen de empleo destacable en el territorio.

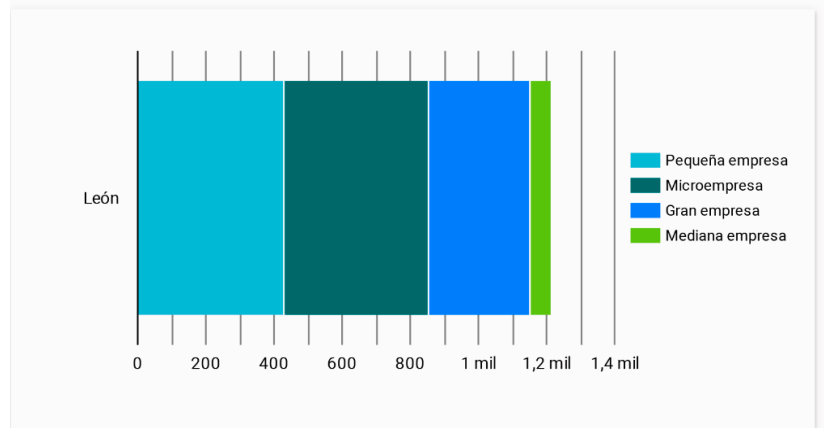
El valor añadido provincial, superior a 56 millones de euros, confirma que no se trata de una actividad residual. Estamos ante un sector con implantación territorial y con peso económico real dentro de la provincia.

Contribución a la Socio Economía Regional

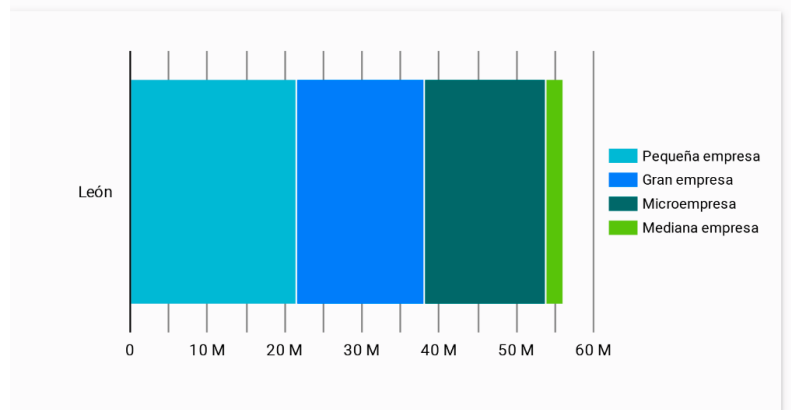
Escala Empresarial	nº empresas	Ingresos €	Valor Añadido (€)
Microempresa	124	56.057.362	15.662.203 €
Pequeña empresa	25	55.135.515	21.435.818 €
Gran empresa	1	23.927.567	16.686.824 €
Mediana empresa	1	4.666.546	2.329.209 €
Total	151	139.786.990	56.114.054 €

Contribución al Empleo por Provincia (Número de Trabajadores)

1.214

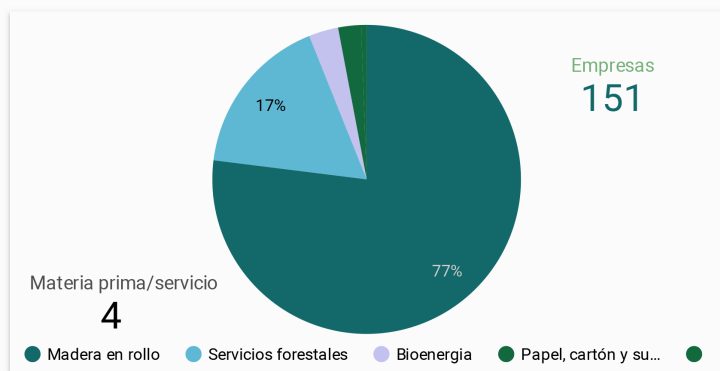


Valor Añadido por Provincia (Millones de euros)



LAS EMPRESAS FORESTALES EN LEÓN

Empresas por Materia prima o servicio principal (Porcentaje por materia prima o servicio principal)



La carpintería concentra el mayor número de empresas, por delante de otras actividades como aserradero o trabajos forestales. Esto apunta a un sector donde pesa mucho la transformación y el producto final, más que los procesos industriales de gran escala.

Por materia prima o servicio principal, destacan claramente los servicios forestales, que reúnen alrededor del 77 % de las empresas. El dato muestra una fuerte especialización en labores ligadas al monte y a la gestión del recurso, mientras que otras líneas, como bioenergía o papel, tienen un peso bastante menor.

El sector presenta un tamaño empresarial reducido, con 8,07 empleados por empresa. Ese dato encaja con una estructura basada en pequeñas empresas, algo habitual en actividades forestales y de primera

En conjunto, reflejan una situación moderadamente equilibrada, aunque no especialmente sólida en rentabilidad. La diferencia entre tipologías indica, además, que no todas las actividades del sector responden igual desde el punto de vista financiero.

ESPECIALIZACIÓN SECTORIAL

Segmentación de Empresas por Actividad (Número de empresas)



Retorno de activos, Liquidez y Endeudamiento (Tipología,, Resultado ejercicio, Total activo)

ROA
0,04Liquidez
1,53Endeudamiento
0,7

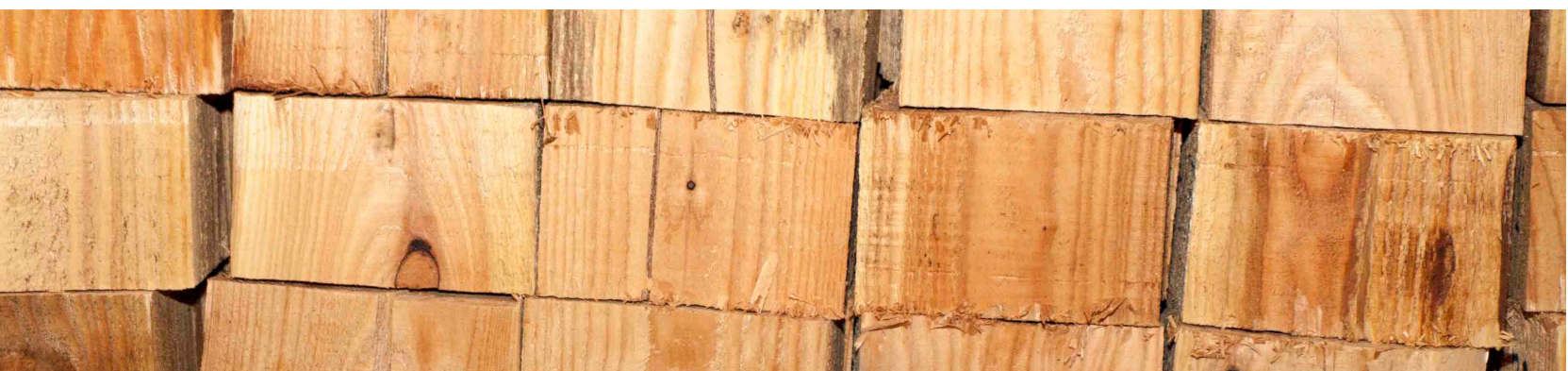
Tipología	ROA	Liquidez	Endeudamien...
Trabajos forestales	6,72	1,82	0,92
Recuperador de embalaje	14,98	2,49	0,6
Montador de embalaje	8,41	2,99	0,38
Ingeniería construcción madera	-0,95	1,6	-
Fabricante de tablero	2,29	1,5	1,27
Fabricante de chapa	0,95	0,91	6,57
Explotación forestal	2,18	2,07	0,22

Ratio por provincia empleados / empresas Ratio empleados/empresa (Ratio empleados / empresas)

8,07

Provincias	Empresas	Empleados	Ratio
León	151	1.214	8,07

Fuente: Registro Mercantil, 2026. Elaborado por Cesefor



EL PARLAMENTO EUROPEO APRUEBA CAMBIOS PARA FACILITAR LA APLICACIÓN DEL EUDR



Eva Andrés Plaza. Especialista en Implementación EUDR y Certificaciones sostenibles en el sector de la madera. Fundación Cesefor

El Reglamento (UE) 2025/2650, adoptado el 19 de diciembre de 2025, introduce modificaciones fundamentales en el Reglamento (UE) 2023/1115 (EUDR). Esta actualización de la normativa europea, clave para sectores como el de la madera y sus derivados, busca garantizar cadenas de suministro libres de deforestación sin comprometer la viabilidad del tejido empresarial.

Las modificaciones responden principalmente a la saturación del sistema de información europeo, que registró un volumen de datos muy superior al previsto. Ante este reto técnico, la Unión Europea ha apostado por un enfoque más realista, simplificando las cargas burocráticas y adaptando el calendario para asegurar que la implementación sea efectiva y no suponga un lastre para la competitividad del sector forestal.

A continuación, se resumen los aspectos clave que debe conocer el sector forestal:

Nuevo calendario de aplicación: Un respiro de 12 meses

Se ha decidido aplazar un año la aplicación de las obligaciones para permitir que todos los actores estén plenamente preparados:

- **Fecha de inicio de las obligaciones:** Los operadores—tanto los del primer eslabón de la cadena de suministro como los posteriores— y los comerciantes disponen de un aplazamiento de **doce meses** respecto al plan original; por lo tanto, las obligaciones entrarán en vigor el **30 de diciembre de 2026**.
- **Sector de la madera:** El antiguo Reglamento de la Madera (EUTR 995/2010) se deroga definitivamente el 30 de diciembre de 2026.
- **Periodo transitorio EUTR:** No obstante, el reglamento antiguo seguirá aplicándose hasta el 31 de diciembre de 2029 para productos de madera fabricados antes del 29 de junio de 2023.



EL PARLAMENTO EUROPEO APRUEBA CAMBIOS PARA FACILITAR LA APLICACIÓN DEL EUDR

Los "Operadores Posteriores": Una nueva figura de simplificación

El reglamento introduce formalmente la categoría de "operador posterior" para reducir la burocracia en los eslabones avanzados de la cadena de suministro:

- **Sin declaración de diligencia debida:** Ni los operadores posteriores ni los comerciantes están obligados a presentar declaraciones de diligencia debida ni a comprobar las de sus proveedores en el sistema.
- **Registro para grandes empresas:** Los operadores posteriores y comerciantes que no sean pymes mantienen la obligación de registrarse en el sistema de información antes de operar.
- **Trazabilidad focalizada:** Solo el primer operador posterior o comerciante de la cadena debe recopilar y conservar los números de referencia de las declaraciones de sus proveedores.

Régimen especial para Micro o Pequeños Operadores Primarios

Se han creado facilidades específicas para pequeños productores (personas físicas, micro o pequeñas empresas) que operen en países de bajo riesgo:

- **Declaración Simplificada Única (DSU):** Estos operadores no están obligados a realizar el proceso estándar de diligencia debida. En su lugar, presentan una declaración simplificada de presentación única en el sistema.
- **Flexibilidad geográfica:** Pueden sustituir las coordenadas de geolocalización exactas por la dirección postal de la parcela o establecimiento, siempre que ésta identifique claramente la ubicación.
- **Exención por bases de datos nacionales:** Si la información ya está en bases de datos nacionales (como las de sanidad animal), el productor queda exento de presentar la declaración si el Estado miembro facilita esos datos al sistema de la UE.



EL PARLAMENTO EUROPEO APRUEBA CAMBIOS PARA FACILITAR LA APLICACIÓN DEL EUDR

Obligaciones comunes de información y control

A pesar de las simplificaciones, se mantienen requisitos estrictos para garantizar la integridad del sistema:

- **Conservación de registros:** Todas las empresas deben recopilar y guardar la información de sus proveedores y clientes (nombre, dirección, correos electrónicos) durante al menos 5 años.
- **Notificación de riesgos:** Cualquier operador o comerciante que detecte que un producto no cumple con el reglamento debe informar inmediatamente a las autoridades competentes y a sus clientes.
- **Intensidad de los controles:** Las autoridades realizarán controles anuales basados en riesgo, cubriendo al menos al 3% de los operadores en zonas de riesgo estándar y al 9% en zonas de riesgo alto.

Mantenimiento del Sistema de Información

A las modificaciones legislativas se suma una actualización técnica crítica.

Según la última notificación de la Comisión Europea del 12 de febrero de 2026, el Sistema de Información del EUDR tendrá limitaciones de acceso temporales desde el 16 de febrero de 2026.

- **Estado de los servidores:**
 - **Modo Lectura:** El servidor de producción (LIVE) solo permitirá consultas; no se podrán realizar nuevas presentaciones.
 - **Entorno de Pruebas:** El servidor de ACEPTACIÓN no estará disponible.
- **Plazos de reapertura:** Se espera que la reapertura total del sistema ocurra poco después de mediados de abril de 2026. Esta pausa es necesaria para desplegar las actualizaciones técnicas que reflejen las nuevas disposiciones del Reglamento.



EL PARLAMENTO EUROPEO APRUEBA CAMBIOS PARA FACILITAR LA APLICACIÓN DEL EUDR

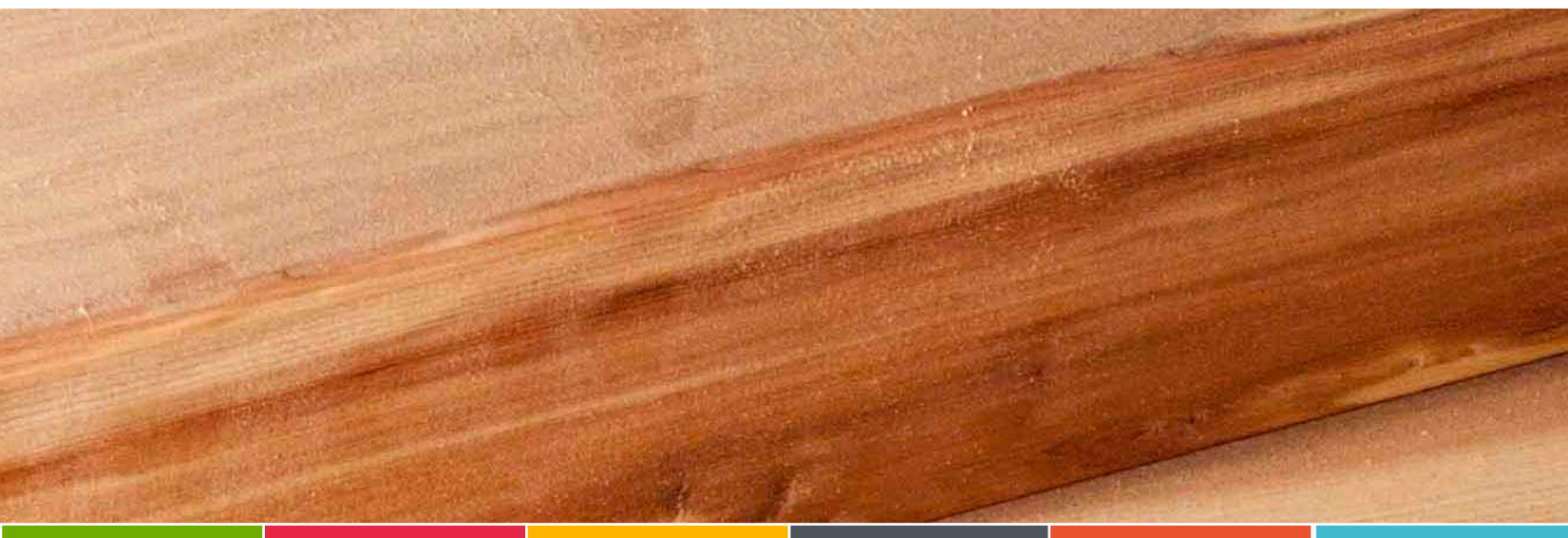
¿Qué debe hacer ahora el sector forestal?

El aplazamiento hasta diciembre de 2026 no supone una suspensión del proceso, sino una oportunidad para prepararse adecuadamente.

Para propietarios forestales, gestores, empresas de aprovechamiento, aserraderos y fabricantes de productos derivados de la madera, las prioridades deberían ser:

- Revisar y reforzar los sistemas internos de trazabilidad.
- Garantizar la disponibilidad de información geográfica precisa de las parcelas.
- Asegurar el archivo correcto de permisos y documentación administrativa.
- Identificar el rol de la empresa en la cadena (operador primario, posterior o comerciante).
- Evaluar su clasificación como micro, pequeña, mediana o gran empresa.

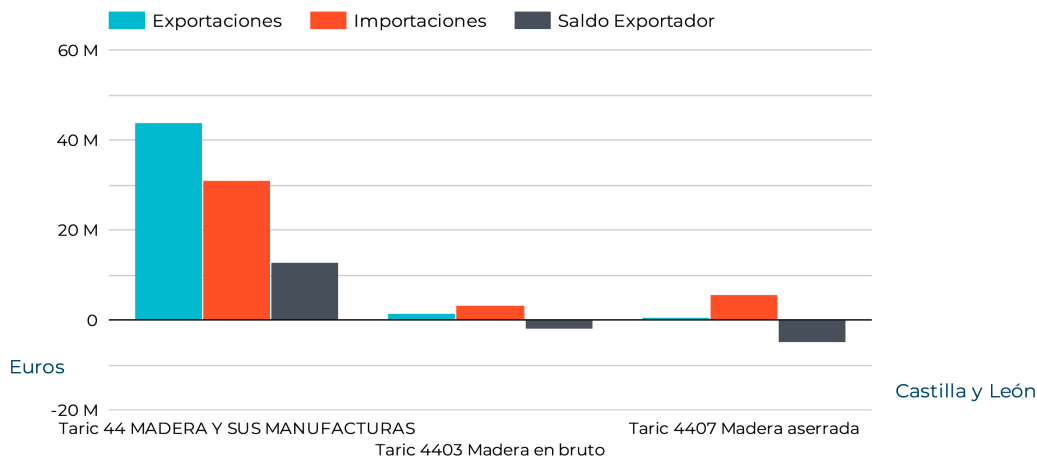
España parte de una posición favorable, gracias a su marco regulador forestal y a sus sistemas administrativos consolidados. Sin embargo, la adaptación tecnológica y la sistematización documental serán determinantes para mantener el acceso al mercado europeo.



COMERCIO EXTERIOR DE PRODUCTOS DE MADERA

Exportaciones e importaciones del sector forestal en el último trimestre de 2025 en Castilla y León (M€)

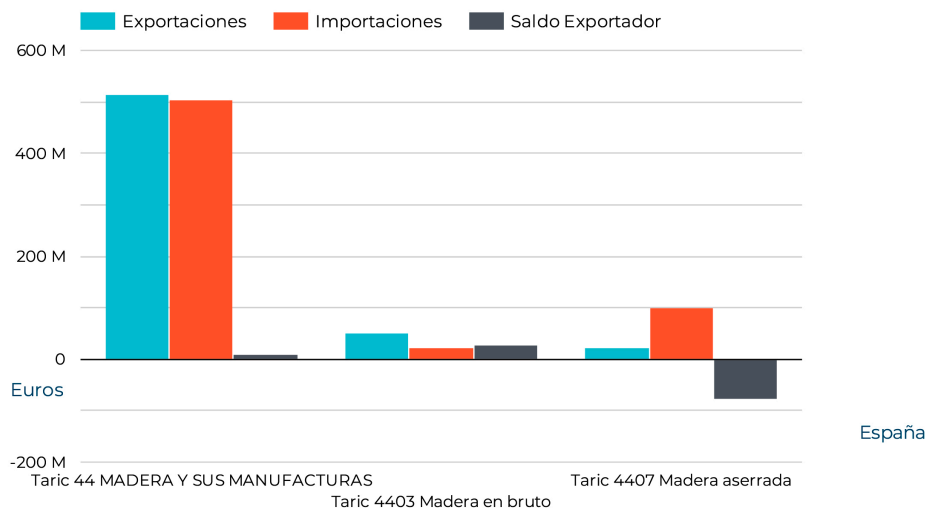
En Castilla y León, las exportaciones de madera superaron a las importaciones en **13 millones de euros** durante el último trimestre de 2025). Sin embargo el saldo exportador de la madera aserrada es negativo, de unos 5 millones de euros.



Productos	Exportaciones (€)	Importaciones (€)	Saldo Exportador (€)
Taric 44 MADERA Y SUS MANUFACTURAS	43.901.240	30.992.910	12.908.330
Taric 4403 Madera en bruto	1.364.030	3.350.870	-1.986.840
Taric 4407 Madera aserrada	580.900	5.532.100	-4.951.200

Exportaciones e importaciones del sector forestal en el último trimestre de 2025 en España (M€)

En España, las exportaciones de madera superan a las importaciones en **10 millones de euros** durante el último trimestre de 2025. Sin embargo el saldo exportador de la madera aserrada es negativo, de unos 78 millones de euros.



Productos	Exportaciones (€)	Importaciones (€)	Saldo Exportador (€)
Taric 44 MADERA Y SUS MANUFACTURAS	514.963.410	505.441.480	9.521.930
Taric 4403 Madera en bruto	50.480.040	22.385.480	28.094.560
Taric 4407 Madera aserrada	22.593.360	101.373.000	-78.779.640

EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE MADERA

Encuestas de precios:

Cesefor realiza una encuesta trimestral a las empresas del sector de la madera de Castilla y León para conocer los precios de distintos productos de la madera y su evolución a lo largo del año.

En esta ocasión se vuelven a presentar los precios del cuarto trimestre de 2025 diferenciados en tres categorías: Madera en rollo puesta en fábrica, Primera Transformación y Segunda Transformación

Productos de Madera en rollo

Producto	Precio medio
Melera (Pinus pinaster)	40 €/t
Madera sierra. DPD >30 cm. (Populus sp.)	70 €/t
Madera sierra. DPD <30 cm. (Populus sp.)	65 €/t
Madera estructural/carpintería DPD >40 cm / L4,5 m (Pinus sylvestris)	140 €/m ³
Madera estructural/carpintería DPD >40 cm / L4,5 m (Pinus radiata)	96 €/t
Madera estructural/carpintería DPD <40 cm / L4,5 m (Pinus sylvestris)	130 €/m ³
Madera estructural/carpintería DPD <40 cm / L 4,5 m (Pinus radiata)	92 €/t
Madera en rollo para postes-estacas. Pino estaca 2 m	600 €/m ³
Madera en rollo para desenrollo. DPD >30 cm (Chopo)	100 €/m ³
Madera en rollo para desenrollo. DPD <30 cm (Chopo)	60 €/m ³
Madera en rollo para desenrollo (Eucalipto)	90 €/m ³
Madera en rollo calidad sierra. Diámetro en punta > 40 cm. (Castaño)	150 €/t
Madera en rollo calidad sierra. Diámetro en punta < 40cm. (Castaño)	100 €/t
Madera de trituración DPD<18 cm (Pinus sp)	51 €/t
Madera de embalaje DPD>30 (Pinus sylvestris)	80 €/t
Madera de embalaje DPD>30 (Pinus pinaster)	80 €/t
Madera de embalaje DPD<30 (Pinus sylvestris)	78 €/t
Madera de embalaje DPD<30 (Pinus pinaster)	78 €/t

Productos de Primera Transformación

Producto	Precio medio
Taco (europalet)	240 €/m ³
Tablón. Tablón de carpintería especial (Pinus sylvestris)	700 €/m ³
Tablón. Tablón carpintería 2ª (Pinus sylvestris)	500 €/m ³
Tablón. Tablón carpintería 1ª (Pinus sylvestris)	600 €/m ³
Tabla de carpintería especial. (Pino (Pinus sylvestris))	600 €/m ³
Tabla (europalet)	250 €/m ³
Poste torneado tratado. Poste 4 m	700 €/m ³
Montante de madera estructural. Entramado ligero c24. (Pinus radiata)	330 €/m ³
Montante de madera estructural. Entramado ligero c18. (Pinus radiata)	310 €/m ³

Productos de Segunda Transformación

Producto	Precio medio
Viga laminada. Calidad visual GL24h. (Abies sp.)	450 €/m ³
Viga laminada. Calidad industrial GL24h. (Pinus sylvestris)	480 €/m ³
Viga laminada. Calidad industrial GL24h. (Abies sp.)	420 €/m ³
Tarima. Machihembrada espesor 20 mm (Pino (Pinus sylvestris))	14 €/ud
Pallet (Europallet)	365 €/m ³
KVH (Abies sp.)	390 €/m ³
Estaca tratada sin tornear. Estaca 2 m.	8 €/ud
Carbón vegetal	650 €/t
Briqueta	200 €/t
Astilla de monte para biomasa (Pinus Sp.)	21 €/t
Astilla (Pinus sp.)	25 €/m ³

[Castilla y León: la Mesa Intersectorial de la Madera alerta de un “momento crítico”](#)

13/01/2026 · Cadena SER

La Mesa denuncia la paradoja de tener superávit de madera inmovilizada por falta de gestión mientras se importa de otras regiones. Reclama medidas urgentes para movilizar recurso, sostener industria y mejorar prevención de incendios y plagas.

[La UE retrasa un año la aplicación del Reglamento de Deforestación \(EUDR\) y anuncia simplificaciones](#)

09/12/2025 · Agrodigital

El acuerdo da más margen a empresas y operadores para adaptarse a obligaciones de diligencia debida, trazabilidad y sistema informático, con especial foco en aliviar carga a pymes.

[“Ovejas bombero”: Un programa de silvopastoreo y bioeconomía forestal para prevenir incendios](#)

26/02/2026 · Cadena SER

Subvención con NextGeneration para actuar en 16 municipios: reducción de combustible forestal con pastoreo controlado, aprovechamiento de biomasa, digitalización de gestión y apoyo a pymes rurales.

[Barómetro AEIM: el sector toma el pulso a ventas, stocks, impagados e inversión](#)

26/11/2025 · AEIM

Resultados de encuesta sectorial (Junta Directiva): fotografía rápida de actividad, inventarios y señales de mercado, útil para interpretar tendencias 2026 en madera y derivados.

[Mercado europeo de coníferas: “modesta recuperación” con tensión por precios de la madera en rollo](#)

02/01/2026 · AEIM

Panorama de aserraderos: mejora gradual tras años difíciles, pero con márgenes presionados por materia prima cara y restricciones estructurales de oferta.

[Biomasa: España impulsa un plan nacional de biomasa sólida y un esquema de sostenibilidad propio](#)

12/2025 · BIOECONOMIA.INFO

El debate se orienta a reglas claras y simplificación para convertir biomasa sólida (residuos agroforestales) en vector útil de transición energética, empleo local y gestión del monte.

[Construcción con madera: el sector reclama más colaboración público-privada y reformas estructurales](#)

26/11/2025 · INTERECONOMIA

Debate centrado en cómo la madera puede reducir huella de carbono y, a la vez, activar gestión forestal (empleo rural, prevención de incendios) si se ajustan marcos y coordinación.

[Informe técnico: la construcción en madera “se consolida” y el factor crítico es la gestión de humedad](#)

27/02/2026 · CIC

Conclusión: no hay “más riesgo” por usar madera; el diferencial está en diseño, ejecución y control (higrotérmico, detalle constructivo, mantenimiento y cumplimiento normativo).

[Construcción con madera: el CTE, el control técnico y la gestión del riesgo marcan la seguridad](#)

20/02/2026 · INFOCONSTRUCCIÓN

Resumen operativo del mismo enfoque: control higrotérmico, cálculo, verificación independiente y exigencias del CTE como ejes para escalar la madera estructural con garantías.